

# Tonny Shoe Store



Project by: Md.Sajib Bepari  
Identified by- Shaiful Islam  
Verified By: Md.Moksed Ali

Madaripur Unit  
Anchal-6

**GRAMEEN TRUST**



# **BRIEF BIO OF THE PROPOSED NOBIN UDYOKTA**

<b>Name</b>	:	Sajib Bepari
<b>Permanent Address</b>	:	Vill: Boromeher, Post::Mostofapur, P.S: Madaripur, District: Madaripur.
<b>Age</b>	:	25 years(11-Feb-1992)
<b>Marital status</b>	:	Unmarried
<b>Children</b>	:	
<b>No. of siblings:</b>	:	Four brothers, One Sisters
<b>Parent's and GB related Info</b>		
(i) Who is GB member	:	Mother <input checked="" type="checkbox"/> Yes                      Father <input type="checkbox"/>
(ii) Mother's name	:	Halim Begum
(iii) Father's name	:	Late.ab khalek Bepari
(iv) GB member's info	:	Branch: Mostofapur, Centre:14/m Group no: 0 2 Loanee no.: 8025Member since: 2005, First loan: 10,000, Existing loan:00, Outstanding:00
<b>Further Information:</b>	:	
(v) Who pays GB loan installment	:	N/A
(vi) Mobile lady	:	N/A
(vii) Grameen Education Loan	:	N/A
(viii)Any other loan like GCCN, GKF	:	N/A
<b>Education</b>	:	Nine

## ***BRIEF BIO OF THE PROPOSED NOBIN UDYOKTA (CONT...)***

<b>Present Occupation</b>	:	Business
<b>Initial Investment</b>	:	100,000
<b>Trade License/ Drug License</b>		11-17/18
<b>Business Experience And Training Info</b>	:	8 years
<b>Other Own/Family Sources of Income</b>	:	Two brother are Business man
<b>Other Own/Family Sources of Liabilities</b>	:	N/A
<b>NU Contact Info</b>		01735-554870
<b>NU Project Source/Reference</b>	:	Madaripur Unit, Madaripur

# **BRIEF HISTORY OF GB LOAN UTILIZATION BY FAMILY**

NU's Mother has been a member of Grameen Bank since 2009 to 2016(8 years). At first she took a loan of Tk. 10,000 from GB. NU's mother gradually improved their living standard by using GB loan.

# PROPOSED NOBIN UDYOKTA BUSINESS INFO

<b>Business Name</b>	:	Tonny Shu store
<b>Address/ Location</b>	:	Mostofapur bazar
<b>Total Investment in BDT</b>	:	3,00,000
<b>Financing</b>	:	Self BDT 2,20,000 (from existing business) 73% Required Investment BDT 80,000/-(as equity) 27%
<b>Present salary/drawings from business (estimates)</b>	:	7000/-
<b>Proposed Salary</b>	:	7,000/-
<b>Proposed Business</b>	:	
<b>(i) % of present gross profit margin</b>	:	25%
<b>(ii) Estimated % of proposed gross profit margin</b>	:	25%
<b>(iii) Agreed grace period</b>	:	2 months

# PRESENT & PROPOSED INVESTMENT BREAKDOWN

Particulars	Existing Business (BDT)	Proposed (BDT)	Total (BDT)
Investments in different categories:	(1)	(2)	(1+2)
<b>Present Stock Items:</b> ছেলেদের চামড়ার জুতা মেয়েদের চামড়ার জুতা ছোটদের চামড়ার জুতা বার্মিজ সেন্ডেল ডেকোরেশন	50,000 40,000 50,000 60,000 20,000		<b>2,20,000</b>
<b>Proposed items:</b>		<b>80,000</b>	80,000
<b>Total Capital</b>			<b>3,00,000</b>

# PRESENT & PROPOSED INVESTMENT BREAKDOWN

Present Stock items		
Product name	Unit (Quantity)	Amount
ছেলেদের চামড়ার জুতা	৪০০*১২৫	৫০,০০০
মেয়েদের চামড়ার জুতা	১০০*৪০০	৪০,০০০
ছোটদের চামড়ার জুতা	৩০০*১৬৭	৫০,০০০
বার্মিজ সেভেল	৬০০*১০০	৬০,০০০
ডেকোরেশন		২০,০০০
<b>Total Present Stock</b>		<b>২,২০,০০০</b>

Proposed items		
Product Name	Unit	Amount
ছেলেদের চামড়ার জুতা	৪০০*৭৫	৩০,০০০
মেয়েদের চামড়ার জুতা	১০০*৩০০	৩০,০০০
ছোটদের চামড়ার জুতা	৩০০*৬৭	২০,০০০
<b>Total Proposed Stock</b>		<b>৮০,০০০</b>

# INFO ON EXISTING BUSINESS OPERATIONS

Particulars	Existing Business (BDT)		
	Daily	Monthly	Yearly
Sales (A)	3,000	90,000	10,80,000
<i>Less: Cost of sales (B)</i>	2,250	67,500	8,10,000
<b>Gross Profit C=(A-B)</b>	<b>750</b>	<b>22,500</b>	<b>2,70,000</b>
<i>Less: Operating Costs</i>			
Electricity bill		300	3,600
Generator bill		200	2,400
Night Guard bill		200	2,400
Shop Rent		2,000	24,000
Mobile bill		300	3,600
Present salary/Drawings- self		7,000	84,000
Conveyance or Transport]		200	2,400
Others (fees, Entertainment, TL renew)		200	2,400
<b>Non Cash Item:</b>			
Depreciation Expenses (10%)		125	1,500
<b>Total Operating Cost (D)</b>		<b>10,525</b>	<b>1,26,300</b>
<b>Net Profit (C-D):</b>	<b>750</b>	<b>11,975</b>	<b>1,43,700</b>



# FINANCIAL PROJECTION OF NU BUSINESS PLAN

Particulars	Year 1 (BDT)			Year 2 (BDT)		
	Daily	Monthly	Yearly	Daily	Monthly	Yearly
Sales (A)	3,500	1,05,000	12,60,000	4,000	1,20,000	14,40,000
<b>Less: Cost of Sale (B)</b>	2,625	78,750	9,45,000	3,000	90,000	10,80,000
<b>Gross Profit (A-B)=(C)</b>	<b>875</b>	<b>26,250</b>	<b>3,15,000</b>	<b>1,000</b>	<b>30,000</b>	<b>3,60,000</b>
<b>Less: Operating Costs</b>						
Electricity bill		300	3,600		350	4,200
Generator bill		200	2,400		200	2,400
Night Guard bill		200	2,400		200	2,400
Shop Rent		2,000	24,000		2,000	24,000
Mobile bill		300	3,600		300	3,600
Present salary/Drawings- self		7,000	84,000		7,000	84,000
Conveyance or Transport		200	2,400		200	2,400
Others (fees, Entertainment, TL renew)		200	2,400		200	2,400
<b>Non Cash Item:</b>						
Depreciation Expenses (10%)		125	1,500		125	1,500
<b>Total Operating Cost (D)</b>		<b>10,525</b>	<b>1,26,300</b>		10,575	1,26,900
<b>Net Profit (C-D) = (E)</b>	<b>875</b>	<b>15,725</b>	<b>1,88,700</b>		<b>21,425</b>	<b>2,33,100</b>
<b>GT payback</b>		<b>48,000</b>			<b>48,000</b>	
<b>Retained Income:</b>		1,40,700			<b>1,85,100</b>	

# **CASH FLOW PROJECTION ON BUSINESS PLAN (REC. & PAY.)**

<b>Sl. No. #</b>	<b>Particulars</b>	<b>Year 1 (BDT)</b>	<b>Year 2 (BDT)</b>
<b>1.0</b>	<b>Cash Inflow</b>		
<b>1.1</b>	<b>Investment Infusion by Investor</b>	80,000	
<b>1.2</b>	<b>Net Profit</b>	<b>1,88,700</b>	<b>2,33,100</b>
<b>1.3</b>	<b>Depreciation (Non cash item)</b>	1,500	1,500
<b>1.4</b>	<b>Opening Balance of Cash Surplus</b>		1,42,200
	<b>Total Cash Inflow</b>	<b>2,70,200</b>	<b>3,76,800</b>
<b>2.0</b>	<b>Cash Outflow</b>		
<b>2.1</b>	<b>Purchase of Product</b>	80,000	
<b>2.2</b>	<b>Payment of GB Loan</b>		
<b>2.3</b>	<b>Investment Pay Back (Including Ownership Tr. Fee)</b>	48,000	48,000
	<b>Total Cash Outflow</b>	<b>1,28,000</b>	<b>48,000</b>
<b>3.0</b>	<b>Net Cash Surplus</b>	<b>1,42,200</b>	<b>3,28,800</b>

# SWOT Analysis

## **S**TRENGTH

- Skill and 8 Years experience
- Quality service and product
- Seven days open in a week
- 16 hours shop open

## **W**EAKNESS

- Lack of investment

## **O**PPORTUNITY

- More customers within the area.
- Increasing demand.

## **T**HREATS

- Political Unrest
- Theft



DRY  
SUPER  
TOUR  
Velodrome





DAY  
SUPER  
TOUR  
Washom



































গণপ্রজাতন্ত্রী বাংলাদেশ সরকার  
Government of the People's Republic of Bangladesh  
NATIONAL ID CARD / জাতীয় পরিচয় পত্র



সজিব

নাম: মোঃ সজিব বেপারী  
Name: MD. SAJIB BEPARI

পিতা: মৃত আঃ খালেক বেপারী

মাতা: হালিমা বেগম

Date of Birth: 11 Feb 1992

ID NO: 19925415471000126

এই কার্ডটি গণপ্রজাতন্ত্রী বাংলাদেশ সরকারের সম্পত্তি। কার্ডটি ব্যবহারকারী ব্যতীত অন্য  
কোনোও পাওয়া গেলে নিকটস্থ পোস্ট অফিসে জমা দেবার জন্য অনুরোধ করা হলো।

ঠিকানা: গ্রাম/রাজ: বড় মেহের, বড় মেহের, ডাকঘর, মোস্তফাপুর - ৭৯০৪,  
মাদারিপুর সদর, মাদারিপুর

প্রদানকারী কর্তৃপক্ষের স্বাক্ষর

প্রদানের তারিখ: ১০/০৯/২০১৩



# মস্তফাপুর ইউনিয়ন পরিষদ

ডাকঘর : মস্তফাপুর, উপজেলা : মাদারীপুর সদর, জেলা : মাদারীপুর, বাংলাদেশ।

711

## ট্রেড লাইসেন্স

### TRADE LICENCE

১১

তারিখ : ০৯/০৭/১৯

নাম

অনি মুন্সেওয়ার

বাসায়ীর নাম

হাজিবে বেদারী

পাঠ

বুধ আঃ খালেক বেদারী

পিতা

হাজিবে বেদারী

স্বাক্ষর

মুস্তফা মুন্সেওয়ার

বৎসরে)

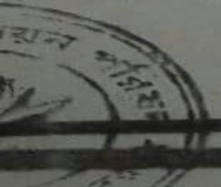
জুতার ব্যবসায়ী

ফর টাকা (অংকে)

২০১৬-২০১৭ ইং

১৬০০/-

হাজিবে বেদারী



*(Signature)*  
চেয়ারম্যান/সিটিসি

₹ ১০০



₹ ১০০

একশত টাকা

সং ০১০০৪৪০

দোকান ভাড়ার চুক্তিপত্র

প্রথম পক্ষ :

সোহরান হোসেন ঝা

বিত্ত : ঢাকা জেলা জর ঝা

গ্রাম : মরফাপুর

পোঃ মরফাপুর

উপজেলা ও জেলা : মাদারীপুর।

দ্বিতীয় পক্ষ :

মঞ্জির বেগম

বিত্ত : মোঃ মোঃ হালেক বেগম

গ্রাম : মরফাপুর

পোঃ মরফাপুর

উপজেলা ও জেলা : মাদারীপুর।

মোঃ মঞ্জির হোসেন

প্রথম অর্ধে ১ম পক্ষ প্রথমবার স্বাক্ষরকারী সম্পত্তি/ জমির উপর নির্ধিত টিন সেট দোকান ঘর বানি ভাড়া মেসারস ঘোষণা দিলে অর্ধে ২য় পক্ষ নিম্নলিখিত ভাড়ার শর্তে উক্ত দোকান ঘর বানি ভাড়া নিতে রাজি হইবে আ চুক্তিপত্রটি সম্পাদন করা হবে।

শর্তসমূহ :

০১. প্রথম পক্ষকে দ্বিতীয় পক্ষ প্রতি মাসে ২,০০০/- (দুই হাজার) টাকা হারে ভাড়া পরিশোধের পাকা অর্শন/ মেসে পাইয়া ৩ মাস ভাড়া পরিশোধ করিবে। উক্ত ভাড়ার টাকা হইতে কোন রকম কর্তন করা হইবে না।
০২. দ্বিতীয় পক্ষ নিম্নলিখিত বিদ্যুৎ বিল পরিশোধ করিবে। বিদ্যুৎ বিল পরিশোধ করে বিলের কাগজ ১ম পক্ষের নিকট জমা নিতে বাধ্য থাকিবে।

₹ ৫০



₹ ৫০

পঞ্চাশ টাকা

সং ৯২০১৭৭৭

পাতা-০২

- ০৩। প্রত্যেক মাসের ভাড়া মাস শেষে ১/৫ তারিখের মধ্যে পরিশোধ করিতে হইবে।
- ০৪। অত্র চুক্তিমাটি অন্য ০১-০৭-২০১৬ইং হইতে ০৩(তিন) বৎসর পর্যন্ত বলবত থাকবে।
- ০৫। অগ্রিম জামানত বাবদ ২,৫০,০০০/- (দুই লক্ষ পঞ্চাশ হাজার) টাকা দ্বিতীয় পক্ষ প্রথম পক্ষকে এককালীন প্রদান করিবে। যদি দ্বিতীয় পক্ষ দোকান ঘর হাড়তে চায় তাহলে উক্ত অগ্রিম জামানতের টাকা প্রথম পক্ষ দ্বিতীয় পক্ষকে প্রদান করিতে বাধ্য থাকবে।
- ০৬। চুক্তি অনুযায়ী দোকান পরিচালনা করিলে অবশ্যেই অবার নতুন চুক্তি করে দোকান ভাড়া গ্রহন করিতে পরিবে।
- ০৭। দ্বিতীয় পক্ষ তাদের ব্যবসা পরিচালনার জন্য প্রয়োজনীয় আসবাবপত্র ও অন্যান্য মালামাল নিজেরাই সরবরাহ করিবে।

মোঃ মোহাম্মদ হোসেন খান

প্রথম পক্ষের স্বাক্ষর :

মোঃ মঞ্জির হোসেন

দ্বিতীয় পক্ষের স্বাক্ষর :

স্বাক্ষরকারীর স্বাক্ষর :

০১। মোঃ মিলন হোসেন

০২। সুমন

০৩। রশিদুল ইসলাম

-ঃ সম্মানিত সদস্যদের দৃষ্টি আকর্ষণ :-

১. পাশ বই ছাড়া কোন লেনদেন করবেন না। আপনার সম্বন্ধে এবং বিত্তির টাকা পাশ বইয়ে এন্ট্রি হয়েছে কিনা এবং গ্রহণকারীর স্বাক্ষর আছে কিনা দেখে নিন।
২. সমস্যার জমা ও উত্তোলনের টাকা পাশ বইয়ে এন্ট্রি হয়েছে কিনা দেখে নিন।
৩. কেন্দ্র মিটিং অথবা ব্যাংকের কাউন্টার ছাড়া অন্য কোথাও টাকার লেনদেন করবেন না।
৪. উত্তোলনকৃত স্বর্ণ ও আমানতের টাকা বুকে নিয়ে অফিস ত্যাগ করুন। উল্লেখ্য স্বর্ণের টাকা কাউকে ধার দেবেন না।
৫. প্রতি জানুয়ারী মাসের শুরুতে আমানতের মুনাফার টাকা পাশ বইয়ে জমা করিয়ে ম্যানেজার/সেকেন্ড অফিসারের স্বাক্ষরসহ বুকে নিন।
৬. শাখায় এসে ম্যানেজার/সেকেন্ড অফিসারের উপস্থিতিতে ডিপোজিট স্লিপের মাধ্যমে অন্যান্য জমাযোগ্য টাকা জমা করুন।
৭. কেন্দ্র মিটিং ছাড়া স্বর্ণের টাকা এককালীন জমার ক্ষেত্রে ম্যানেজার/সেকেন্ড অফিসারের উপস্থিতিতে শাখায় এসে জমা দিন।
৮. পাশ বইসহ আমানত বশিদ নিজের কাছে হত্মসহকারে সংরক্ষণ করুন। হিসাব পরীক্ষার জন্য ব্যাংক থেকে পাশ বই গ্রহণ করা হলে, পাশ বই ব্যাংকে জমা দেয়ার পরবর্তী সাত দিনের মধ্যে ফেরৎ নিন।



গ্রামীণ ব্যাংক

শাখা  
বানারীপুর বানারীপুর শাখা

সহজ স্বর্ণের পাশ বই

নাম হানিম বেগম

স্বর্ণী নং ৪২০

গ্রুপ নং ০২

কেন্দ্র নং ১৪/২

কেন্দ্রের নাম ২৩ মে ২০০০

বই ইস্যুর তারিখ

শাখা ব্যবস্থাপকের স্বাক্ষর



**Presented at Internal Design Lab  
On Jul 2017 at GT**



**For more information**

**Grameen Trust**

**Phone No : 9017038**

**Md.Sajib Bepari**

**Cell No: 017355554870**