

A Nobin Udyokta Project

Proposed NU Business Name: Saddam Store



Presented by
Saddam

NU Identified and PP prepared by-
Sonia Sultana (Chandpur Sadar Unit)
Verified by- Md. Nazrul Islam

GRAMEEN TRUST



BRIEF BIO OF THE PROPOSED NOBIN UDYOKTA

Name	:	Saddam
Age	:	05-02-1991 (24 Years)
Marital status	:	Married
Children	:	N/A
No. of siblings:	:	1 Brothers, & 2 Sisters
Parent's and GB related Info		
(i) Who is GB member	:	Mother <input checked="" type="checkbox"/> Father <input type="checkbox"/>
(ii) Mother's name	:	Mrs. Majeda Begum
(iii) Father's name	:	Mr. Mobaruk Hossain
(iv) GB member's info	:	Member since: 2007 Centre # 4(M), First loan: Tk. 10,000 Existing loan: Tk. 40000
		Branch: Narayanpur Loanee no.7197/1 Outstanding: Tk. 27860
Further Information:		
(v) Who pays GB loan installment	:	Father
(vi) Mobile lady	:	N/A
(vii) Grameen Education Loan	:	N/A
(viii) Any other loan like GCCN, GKF etc..	:	N/A
(ix) Others	:	N/A
Education	:	Class Nine

BRIEF BIO OF THE PROPOSED NOBIN UDYOKTA (CONT...)

Present Occupation	:	Grocery Shop Business
Trade License	:	371
Business Experiences and Training Info	:	08 years
Other Own/Family Sources of Income	:	Fathers Income from Agriculture ,Fisheries
Other Own/Family Sources of Liabilities	:	N/A
NU Contact info	:	01854827754
NU Project Source/Reference	:	GT Chandpur Sadar Unit, Chandpur

BRIEF HISTORY OF GB LOAN UTILIZATION BY FAMILY

NU's Mother has been a member of Grameen Bank Since 2007 (07years). At first she took a loan amount of BDT 10,000 from Grameen Bank. NU's father invested GB loan in different income generating works. NU's mother gradually improved their life standard by using GB loan.

PROPOSED NOBIN UDYOKTA BUSINESS INFO

Business Name	:	Saddam Store
Address/ Location	:	Narayanpur Bazar , Matlab (South) , Chandpur
Total Investment in BDT	:	6,00,000
Financing	:	Self BDT : 4,00,000 (from existing business) - 67% Required Investment BDT : 2,00,000 (as equity) - 33 %
Present salary/drawings from business (estimates)	:	BDT 8000
Proposed Salary	:	BDT 8000
i. Proposed Business % of present gross profit margin	:	10%
ii. Estimated % of proposed gross profit margin	:	10%
iii. Agreed grace period	:	2 months

PRESENT & PROPOSED INVESTMENT BREAKDOWN

Particulars	Existing Business (BDT)	Proposed (BDT)	Total (BDT)
Investments in different categories:	(1)	(2)	(1+2)
i. Present stock Furniture 20000 Goods Items 380000 Breakdown of goods item is attached in next slide .	400,000		
i. Proposed Stock Items: Goods Item : 2,00,000 Attached in next slide		2,00,000	
Total Capital	400,000/-	2,00,000/-	600,000/-

Present Items

চাউল (বিভিন্ন প্রকার) ৪০ বস্তা =	১০০০০০
পোলাওয়ের চাউল ০৩ বস্তা	১০০০০
ময়দা- (৫ বস্তা) =	১০০০০
সয়াবিন তৈল বোটল এবং ড্রাম-	৬০০০০
সরিষার তৈল খোলা এবং বোতল -	৫০০০
চিনি-	৪০০০
ডাল -(বিভিন্ন)	৩০০০০
দারুচিনি ,লং,এলাচ,-	২০০০০
আদা, রসুন, পেয়াজ-	১০০০০
মরিচ ,হলুদ,লবন,-	১০০০০
বিভিন্ন মসলার প্যাকেট -	৫০০০
বিভিন্ন প্রকার টয়লেট্রিজ (সাবান, ডিটারজেন্ট পাউডার হারপিক, কাপড় কাচা সাবান ইত্যাদি)	২০০০০
বিভিন্ন প্রকার কসমেটিক্স	২০০০০
বেবী ফুড (হরলিক্স, গুড়া দুধ)	২০০০০
চা পাতা , মশার কয়েল , বিভিন্ন প্রকার বিস্কুট ,	
টিসু পেপার এবং চকলেট	২০০০০
নুডুল্‌স,সেমাই-	৫০০০
আচার বিভিন্ন	৫০০০
দাঁতের মাজন,পেস্ট, ব্রাশ	৫০০০
নারকেল তৈল-	৬০০০
জুস বিভিন্ন	১০০০০
স্টেশনারী সামগ্রী	৫০০০
মোট মূল্য	৩৮০,০০০

Proposed Items

চাউল- (২০ বস্তা)	৫০০০০
ময়দা- (৫ বস্তা)	১০০০০
সয়াবিন তৈল	২০০০০
আদা , রসুন পেয়াজ ,হলুদ,মরিচের গুড়া	২০০০০
বিভিন্ন প্রকার মসলা খোলা ও প্যাকেট	২০০০০
টয়লেট্রিজ সামগ্রী	২০০০০
কসমেটিক্স সামগ্রী	২০০০০
বেবী ফুড	১০০০০
অন্যান্য সামগ্রী	৩০০০০
মোট	২০০০০০

INFO ON EXISTING BUSINESS OPERATIONS

Particulars	Existing Business (BDT)		
	Daily	Monthly	Yearly
Sales	7000	210000	2520000
<i>Less: Cost of sales</i>	6300	189000	2268000
Profit (10%)	700	21000	252000
<i>Less: Operating Costs</i>			
Electricity bill		500	6000
Solar panel Bill		400	4800
Shop Rent		2100	25200
Mobile bill		300	3600
Present salary/Drawings- self		8000	96000
Others (Transport, fees , U.P tax etc)		600	7200
Non Cash Item:			
Depreciation Expenses		167	2004
<i>Total Operating Cost</i>		<i>12067</i>	<i>144804</i>
Net Profit :		8933	107196

FINANCIAL PROJECTION OF NU BUSINESS PLAN

Particulars	Year 1 (BDT)			Year 2 (BDT)			Year 3		
	Daily	Monthly	Yearly	Daily	Monthly	Yearly	Daily	Monthly	Yearly
Sales	9000	270000	3240000	10000	300000	3600000	11000	330000	3960000
<i>Less: Cost of sales</i>	8100	243000	2916000	9000	270000	3240000	9900	297000	3564000
Profit (10%)	900	27000	324000	1000	30000	360000	1100	33000	396000
<i>Less: Operating Costs</i>									
Electricity bill		600	7200		600	7200		700	8400
Solar panel bill		400	4800		400	4800		400	4800
Shop Rent		2100	25200		2100	25200		2100	25200
Mobile bill		500	6000		500	6000		600	7200
Present salary/Drawings- self		8,000	96000		8000	96000		8000	96000
Others (Transport, Fees, u,p Tax etc.)		600	7200		600	7200		700	8400
Depreciation Expenses		167	2004		167	2004		167	2004
<i>Total Operating Cost</i>		12367	148404		12367	148404		12667	152004
<i>Net Profit</i>		14633	175596		17633	211596		20333	243996
GT payback			80000			80000			80000
Retained Income:			95596			131596			163996

CASH FLOW PROJECTION ON BUSINESS PLAN (REC. & PAY.)

Sl #	Particulars	Year 1 (BDT)	Year 2 (BDT)	Year 3 (BDT)
1.0	Cash Inflow			
1.1	Investment Infusion by Investor	2,00000		
1.2	Net Profit	175596	211596	243996
1.3	Depreciation (Non cash item)	2004	2004	2004
1.4	Opening Balance of Cash Surplus		97600	231200
	Total Cash Inflow	377600	311200	477200
2.0	Cash Outflow			
2.1	Purchase of Product	200000		
2.2	Payment of GB Loan*			
2.3	Investment Pay Back (Including Ownership Tr. Fee)	80000	80000	80000
	Total Cash Outflow	280000	80000	80000
3.0	Net Cash Surplus	97600	231200	397200

*** As Father of NU is liable to pay GB loan, So, Payment of GB loan is not enlisted here.**

SWOT ANALYSIS

STRENGTH

- Availability of Products Sourcing.
- Skilled & 08 Years of Experience
- Providing quality products to the community
- Position of his store beside main road of Narayanpur Bazar

WEAKNESS

- Lack of Investment
- Credit Sale

OPPORTUNITIES

- Expansion Of Business
- To achieve financial solvency
- Create employment opportunities

THREATS

- Fire
- Theft
- Other competitors



















Presented at GT's 9th Internal Design Lab
on May 21, 2015 at GT

