

Saddam Store



Presented by
Saddam Hossen Patwary

NU Identified and PP prepared by-
Sonia Sultana (Chandpur Sadar Unit)
Verified by- **Abu Musa Bhuiyan**

GRAMEEN TRUST



BRIEF BIO OF THE PROPOSED NOBIN UDYOKTA

Name	:	Md. Saddam Hossen Patwary
Age	:	22 Years
Marital status	:	Un-married
Children	:	N/A
No. of siblings:	:	3 Brothers, & 5 Sisters
Parent's and GB related Info		
(i) Who is GB member	:	Mother <input checked="" type="checkbox"/> Father <input type="checkbox"/>
(ii) Mother's name	:	Mrs. Beauti Akter
(iii) Father's name	:	Mr. Ibrahim Patwary
(iv) GB member's info	:	Member since: 14-02-2007 Branch: Munshir Hut Centre # 12(M), Loanee no.:2007 First loan: Tk. 15,000 Existing loan: Tk. 300000 Outstanding: Tk. 150000
Further Information:		
(v) Who pays GB loan installment	:	Father
(vi) Mobile lady	:	N / A
(vii) Grameen Education Loan	:	N / A
(viii) Any other loan like GCCN, GKF etc..	:	N / A
(ix) Others	:	N / A
Education	:	Class Eight

BRIEF BIO OF THE PROPOSED NOBIN UDYOKTA (CONT...)

Present Occupation	:	Business
Trade License		2088-00
Business Experiences	:	07 years
Other Own/Family Sources of Income	:	Father (Grocery shop, Agriculture, Pond)
Other Own/Family Sources of Liabilities	:	No
NU Contact info		01799120226
NU Project Source/Reference	:	GT Chandpur Sadar Unit, Chandpur

BRIEF HISTORY OF GB LOAN UTILIZATION BY FAMILY

NU's Mother has been a member of Grameen Bank Since 2007 (07 years). At first she took a loan amount BDT 15,000 from Grameen. NU expanded his existing business by the help of GB loan. NU's Father used GB loan to start his grocery shop and purchase pond and agricultural land from the income of GB loan. NU's mother gradually improved their life standard by using GB loan.

PROPOSED NOBIN UDYOKTA BUSINESS INFO

Business Name	:	Saddam Store
Address/ Location	:	Vill: Raldia, P.O- Ashi kathi – 3602, Chandpur
Total Investment in BDT	:	6,00,000 Taka
Financing	:	Self BDT : 4,00,000 (from existing business) -67% Required Investment BDT : 2,00,000 (as equity) - 33 %
Present salary/drawings from business (estimates)	:	BDT 8000
Proposed Salary	:	BDT 8000
i. Proposed Business % of present gross profit margin	:	20%
ii. Estimated % of proposed gross profit margin	:	20%
iii. Agreed grace period	:	2 months

PRESENT & PROPOSED INVESTMENT BREAKDOWN

Particulars	Existing Business (BDT)	Proposed (BDT)	Total (BDT)
Investments in different categories:	(1)	(2)	(1+2)
i. Present stock Furniture : 5000 ii. Fridge : 15,000 Goods Items : 3,00,000 Advance : 80,000	400,000		
i. Proposed Stock Items: Goods Items : 2,00,000		2,00,000	
Total Capital	4,00,000/-	2,00,000/-	6,00,000/-

Saddam Store

Present Items

- চাউল-৪০০০০
- ময়দা-২০০০
- চিনি-৪০০০
- মুসরিগ ডাল-৩০০০
- মুগ ডাল-৩০০০
- জিরা-৩০০০
- ছুলা-৪০০০
- চিড়া-২০০০
- ভুসি-৪০০০
- খইল-৪০০০
- লবন-৫০০০
- পাঁচ সাবান-৩০০০
- লাকু-২০০০
- লাইফবয়-৫০০০
- জুডো দুধ-৫০০০
- চা-পাতা-৩০০০
- তিব্বত বন সাবান-৬০০০
- কলেন-৫০০০
- লিচু, চকলেট, চিপস-৮০০০
- ট্যাং-৩০০০
- নুডলস, সেমাই-৭০০০
- পিয়াজ, রসুন, আদা-২০০০০
- দাঁতের মাজন, পেপসুডেন্ট-৫০০০
- নারকেল তৈল-৬০০০
- পানি-৭০০০
- সুয়াবিন তৈল-৩০০০০
- খেসারি-২০০০
- দারুচিনি, লং, এলাচ, -২০০০০
- চিসু-৩০০০
- জুস-৪০০০
- আচার-৪০০০
- বেগা সাবান, ফেয়ার এন্ড লাভলী,
- তিব্বত স্কু-৮০০০
- যি, ডালডা-৮০০০
- ভিম, পাউডার লিকুয়েট, ফেস ওয়াশ,
- ডিটারজেন্ট, হারপিক, -২০০০০
- লেকটুজেন, হরলিব্রু, ডিপলোমা, বেবি--
- বেয়ার, সেরেনাক্র-২০০০০
- বিভিন্ন বিস্কুট-৪০০০
- সেক্সু-৮০০০
- খাতা, কলম, -৭০০০
- নীল, সুপার গ্লো রোট -৬০০০
- অন্যান্য-২০০০০

Proposed Items

- চাউল-৪০০০০
- ময়দা-৬০০০
- ডাল-(মসরিগ, খেসারি, মুগ, ছুলা,)-২০০০০
- বিভিন্ন সাবান-৫০০০
- সুয়াবিন তৈল-২০০০০
- ভিম, পাউডার, লিকুয়েট, ফেস ওয়াশ, -৫০০০
- যি, ডালডা-৮০০০
- সেক্সু-৪০০০
- হরলিক্র, লেকটুজেন, বেবি-বেয়ার, সেরেনাক্র-২০০০০
- বিভিন্ন বিস্কুট-৫০০০
- পিয়াজ, রসুন, আদা, জিরা, লং, এলাচ, দারুচিনি-২০০০০
- নুডলস, সেমাই, -৫০০০
- লিচু, চকলেট, চিপস, ডাল বাজা, -৫০০০
- খইল, লবন, ভুসি-৬০০০
- চিনি-৫০০০
- ট্যাং-৩০০০
- নারিকেল তৈল-৫০০০
- দাঁতের মাজন-৪০০০
- চা-পাতা-৩০০০
- জুস-৬০০০
- বিভিন্ন স্কু, লোসন, -৫০০০

মোট প্রস্তাবিত মালের বিবরণ-২,০০,০০০

- মোট মালের বর্তমান মূল্য-৩,০০,০০০

INFO ON EXISTING BUSINESS OPERATIONS

Particulars	Existing Business (BDT)		
	Daily	Monthly	Yearly
Sales	5000	150000	1800000
<i>Less: Cost of sales</i>	4000	120000	1440000
Profit (20%) [A]	1000	30000	360000
<i>Less: Operating Costs</i>			
Electricity bill		600	7200
Solar Panel installment		400	4800
Entertainment		300	3600
Mobile bill		400	4800
Shop rent		3000	36000
Present salary/Drawings- self		8000	72000
Others (chada)		200	2400
Non Cash Item:			
Depreciation Expenses		125	1500
Total Operating Cost (D)		13025	156300
Net Profit (C-D):		16975	203700

FINANCIAL PROJECTION OF NU BUSINESS PLAN

Particulars	Year 1 (BDT)			Year 2 (BDT)		
	Daily	Monthly	Yearly	Daily	Monthly	Yearly
Sales	5500	165000	1980000	6000	180000	2160000
<i>Less: Cost of sales</i>	4400	132000	1584000	4800	144000	1728000
Profit 20%) [A]	1100	33000	396000	1200	36000	432000
<i>Less: Operating Costs</i>						
Electricity bill		600	7200		600	7200
Solar Panel Installment		400	4800		400	4800
Entertainment		300	3600		300	3600
Shop Rent		3000	36000		3000	36000
Mobile bill		400	4800		400	4800
Present salary/Drawings- self		8,000	96000		8000	96000
Others (Chada)		200	2,400		200	2,400
Depreciation Expenses		167	2000		167	2000
Total Operating Cost (E)		13067	156804		13067	156804
Net Profit		19933	239196		22933	275196
Gt payback			1,20000			120000
Retained Income:			119196			155196

CASH FLOW PROJECTION ON BUSINESS PLAN (REC. & PAY.)

<i>Sl #</i>	<i>Particulars</i>	<i>Year 1 (BDT)</i>	<i>Year 2 (BDT)</i>
1.0	Cash Inflow		
1.1	Investment Infusion by Investor	2,00000	
1.2	Net Profit (Ownership Tr. Fee added back)	239196	275196
1.3	Depreciation (Non cash item)	2000	2000
1.4	Opening Balance of Cash Surplus	-	121196
	Total Cash Inflow	441196	398392
2.0	Cash Outflow		
2.1	Purchase of Product	200000	
2.2	Payment of GB Loan*	-	
2.3	Investment Pay Back (Including Ownership Tr. Fee)	1,20,000	1,20,000
	Total Cash Outflow	3,20,000	1,20,000
3.0	Net Cash Surplus	121196	278392

*** As Father of NU is liable to pay GB loan, So, Payment of GB loan is not enlisted here.**

SWOT ANALYSIS

STRENGTH

- Availability of Products Sourcing.
- Skilled & 07 Years of Experience
- Maintaining High Standard in local areas
- Position of his store beside main road of monshir hut bazar.

WEAKNESS

- Opponent in same areas
- Strike

OPPORTUNITIES

- Expansion Of Business
- To acquire financial solvency

THREATS

- Fire
- Theft

Pictures











Presented at
GT's 5th Internal Design Lab
on March 19, 2015

