

A Nobin Udyokta Project

Maa Cosmetics



NU Identified and PP Prepared by :
Md. Moslim Uddin, Dhamrai Unit
Verified By: **Md. Ziaul Hoque**



GRAMEEN TRUST

Presented by
Md. Abdul Halim

BRIEF BIO OF THE PROPOSED NOBIN UDYOKTA



Name	:	Md. Abdul Halim
Age	:	23/10/1994 (22 years 8 Months)
Marital status	:	Unmarried
Children	:	N/A
No. of siblings:	:	2 Brothers and 1 Sister (Married)
<i>Parent's and GB related Info</i>		
(i) Who is GB member	:	Mother <input checked="" type="checkbox"/> Father <input type="checkbox"/>
(ii) Mother's name	:	Hameda Begum
(iii) Father's name	:	Late Hossen Ali
(iv) GB member's info	:	Member since: 01/3/2006- 2013 Branch: Saturia, Shikori Centre, Centre no.55, Group:07 First loan:5,000/- Total Amount Received: Tk. 250,000/- Existing loan: N/A , Outstanding: N/A
<i>Further Information:</i>		
(v) Who pays GB loan installment	:	N/A
(vi) Mobile lady	:	N/A
(vii) Grameen Education Loan	:	N/A
(viii) Any other loan like GCCN, GKF etc..	:	N/A
(ix) Others	:	N/A
Education, till to date	:	HSC

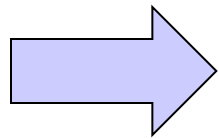
BRIEF BIO OF THE PROPOSED NOBIN UDYOKTA

(Continued)

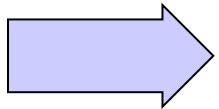


Present Occupation	:	Business (Cosmetics)
Trade License Number	:	106
Business Experiences	:	2 years(From 2013 to present)
Other Own/Family Sources of Income	:	Agriculture (NU's elder brother involves with agriculture)
Other Own/Family Sources of Liabilities	:	N/A
NU Contact Info	:	01798 772994 Alternate Number: 01921 722136 (NU's mother uses this number)
NU Project Source/Reference	:	GT Dhamrai Unit Office, Dhaka

BRIEF HISTORY OF GB LOAN Utilization by Family



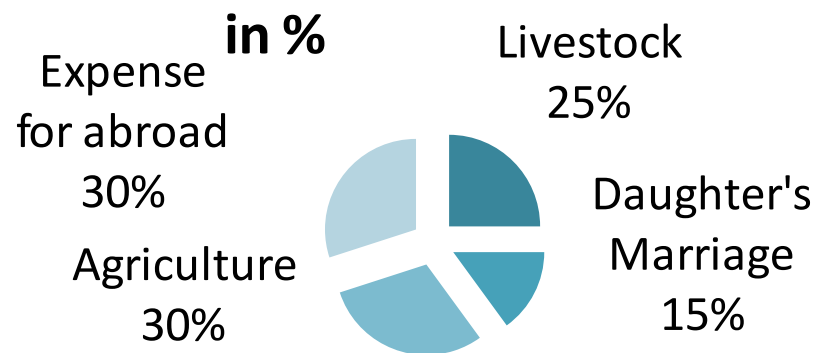
NU's Mother was member of Grameen Bank under Sauria branch at Shikori Centre for the period between 2006 and 2013.



NU's mother spent her GB loan in agriculture and business. Now NU's mother is not a GB member. NU's family gained financial solvency through proper utilization of GB Loan.

GB loan utilization chart

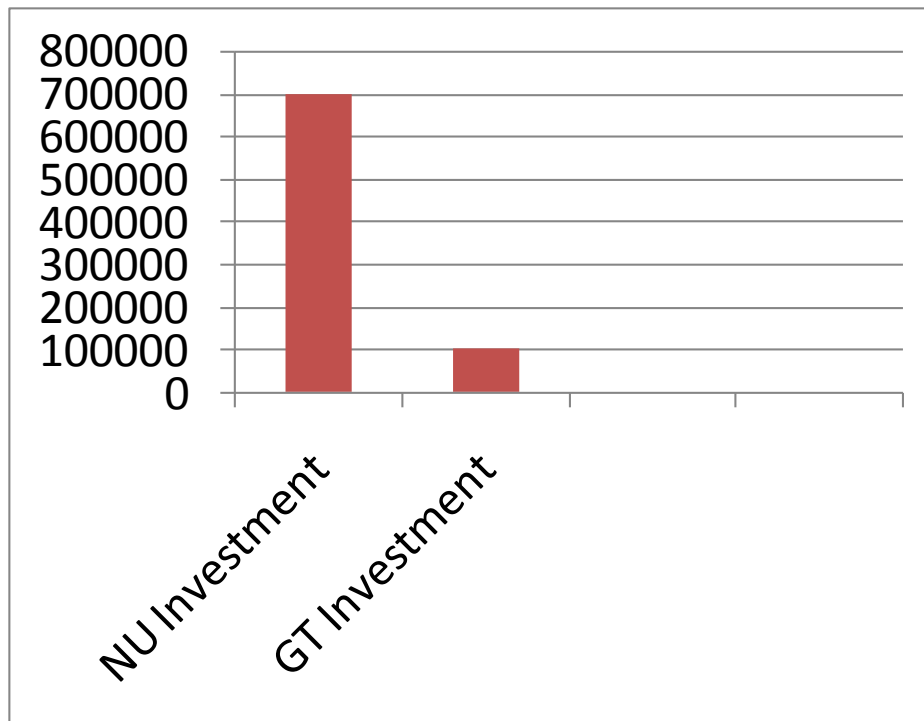
NU was in Singapore for two years



PROPOSED BUSINESS Info.



Business Name	:	Maa Cosmetics
Address/ Location	:	Saturia Bazaar, Manikgonj. Permanent Address: Radanagar, Saturia, Manikgonj
Total Investment in BDT	:	800,000/-
Financing	:	Self BDT : 700,000 (from existing business) – 87.5% Required Investment BDT : 100,000 (as equity) – 12.5%
Present salary/drawings from business (estimates)	:	BDT 6,000
Proposed Salary		BDT 7,000
Proposed Business % of present gross profit margin	:	15%
Estimated % of proposed gross profit margin	:	15%
Agreed grace period	:	5 months



NU Investment: 87.5%
GT Investment : 12.5%

Proposed Plan:

- Buy products for increasing the volume of existing product
- the investment of GT will spend on buying existing products
- Estimated Sales per day 4000 taka
- The estimate profit is about 15% on sales
- Products will buy from Dhaka
- Investment payback period 3 Years
- Expected date to start the project From the month of March 2016.

EXISTING BUSINESS OPERATIONS Info.



Particulars	Existing Business (BDT)		
	Daily	Monthly	Yearly
Sales (A)	3000	90,000	10,80,000
<i>Less: Cost of Sale (B)</i>	2550	76,500	918,000
Gross Profit (15%) (A-B)= [C]	450	13,500	162,000
<i>Less: Operating Costs</i>			
Electricity bill		300	3600
Mobile Bill		300	3600
Generator bill		200	2,400
Shop Rent		4000	48,000
Salary from business		6,000	72,000
Others (TL Fee, Entertainment, Night Guard Bill)		200	2400
Non Cash Item:			
Depreciation Expenses(20,000*15%)		250	3,000
Total Operating Cost (D)		11,250	135,000
Net Profit (C-D):		2,250	27,000

PRESENT & PROPOSED INVESTMENT Breakdown



Particulars	Existing Business (BDT)	Proposed (BDT)	Total (BDT)
Investments in different categories:	(1)	(2)	(1+2)
Present stock items:	275,000		
Furniture with 1 Fan	20,000		
Advance:	400,000		
Cash In Hand	5,000		
			700,000
Proposed Stock Items:		100,000	100,000
Total Capital	700,000	100,000	800,000

Details present Stock & Proposed Items mentioned in next slide

PRESENT & PROPOSED INVESTMENT Breakdown

(Continued)



Present Stock item

Product name	Amount
Face wash, Body spray, kaner Dhul	20,000
Perfume, Lotion,	20,000
Oil, Soap, Shampoo	25,000
Orna, Bag (100) , Show Piece,Maskara, Case powder	45,000
Parse, Bra ,Panty	10,000
Baby Set, Umbrella, Belt	20,000
Shaving cream, Pampers, Napkin	15,000
Tissue, Underwear, money bag	10,000
Choori, Chain, Doll	20,000
Toothpaste, Toothbrush, Mehedi	10,000
Mirror,Tip, Nail polish, Clip, Hair band, Comb	15,000
Hair cream, Liner, Makeup box	15,000
Breast Cream, Necklace Set	20,000
Snow, Telcom Powder	10,000
Nail polish, Lipstick, Lip gel	5000
Shving Cream, Razor, Gliter, Chumki, Pagri, Racket Bat, Diary, Nil	15000
Total :	275,000

Proposed Item

Product Name	Amount
Perfume, body spray	10,000
Soap	10,000
Snow	5,000
Bag (100)	25,000
Face Wash	6,000
Lotion	4,000
Body Spray	5,000
Shampoo	10,000
Hair Oil	5,000
Imitation	5,000
Others (Mehedi, Hair Clip, Nail polish, Ciptipin, Chain, Aunti, Razor etc.)	15,000
Total :	1,00,000

FINANCIAL PROJECTION OF NU BUSINESS PLAN



Particulars	Year 1 (BDT)			Year 2 (BDT)			Year 3 (BDT)		
	Daily	Monthly	Yearly	Daily	Monthly	Yearly	Daily	Monthly	Yearly
Sales (A)	4000	120,000	14,40,000	4500	135,000	16,20,000	5000	150,000	18,00,000
Less: Cost of Sale (B)	3400	102,000	12,24,000	3825	1,14,750	13,77,000	4250	127,500	15,30,000
Gross Profit 15% (A-B)=(C)	600	18,000	216,000	675	20,250	243,000	750	22,500	270,000
Less operating cost :									
Electricity bill		500	6,000		500	6,000		600	7,200
Mobile Bill		450	5,400		500	6,000		500	6,000
Generator Bill		200	2,400		300	3,600		400	4,800
Salary from Business		7000	84000		7000	84000		7000	84000
Shop Rent		4000	48,000		4000	48,000		4000	48,000
Others (TL fee, Entertainment)		400	4800		500	6000		500	6000
Depreciation Expenses		250	3000		250	3000		250	3000
Total Operating Cost (D)		12,800	153,600		13,050	156,600		13,250	159,000
Net Profit (C-D) = (E)		5,200	62,400		7,200	86,400		9,250	1,11,000
Gt payback			40,000			40,000			40,000
Retained Income:		22,400		46,400			71,000		

CASH FLOW Projection on Business Plan (Rec. & Pay.)



Sl #	Particulars	Year 1 (BDT)	Year 2 (BDT)	Year 3 (BDT)
1.0	Cash Inflow			
1.1	Investment Infusion by Investor	100,000	0	0
1.2	Net Profit (Ownership Tr. Fee added back)	62,400	86,400	1,11,000
1.3	Depreciation (Non cash item)	3000	3000	3000
1.4	Opening Balance of Cash Surplus	0	25,400	74,800
	Total Cash Inflow	165,400	114,800	1,88,800
2.0	Cash Outflow			
2.1	Purchase of Product	100,000	0	0
2.2	Investment Pay Back (Including Ownership Tr. Fee)	40,000	40,000	40,000
	Total Cash Outflow	140,000	40,000	40,000
3.0	Net Cash Surplus	25,400	74,800	148,800



STRENGTH

- Skilled & 2 Years of Experience
- Position of his shop in front of the market.
- Book keeping maintain properly
- Trade license in his own name

WEAKNESS

- Lack of Investment

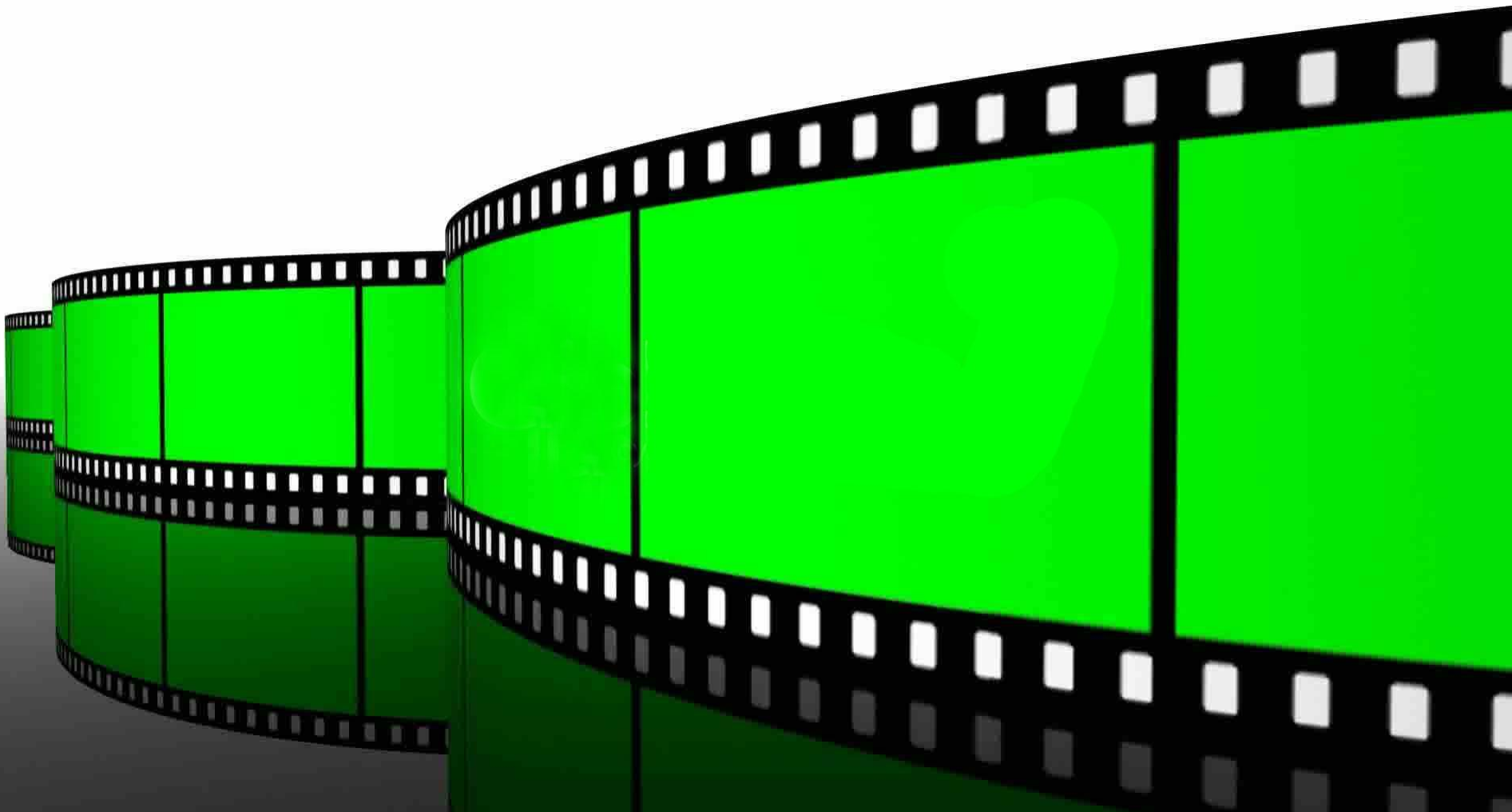
OPPORTUNITIES

- Expansion of Business
- Increasing the number of customer
- Have some fixed customer

THREATS

- Increase of local competitor
- Fire
- Theft

Photographs



Photographs



Photographs



Photographs



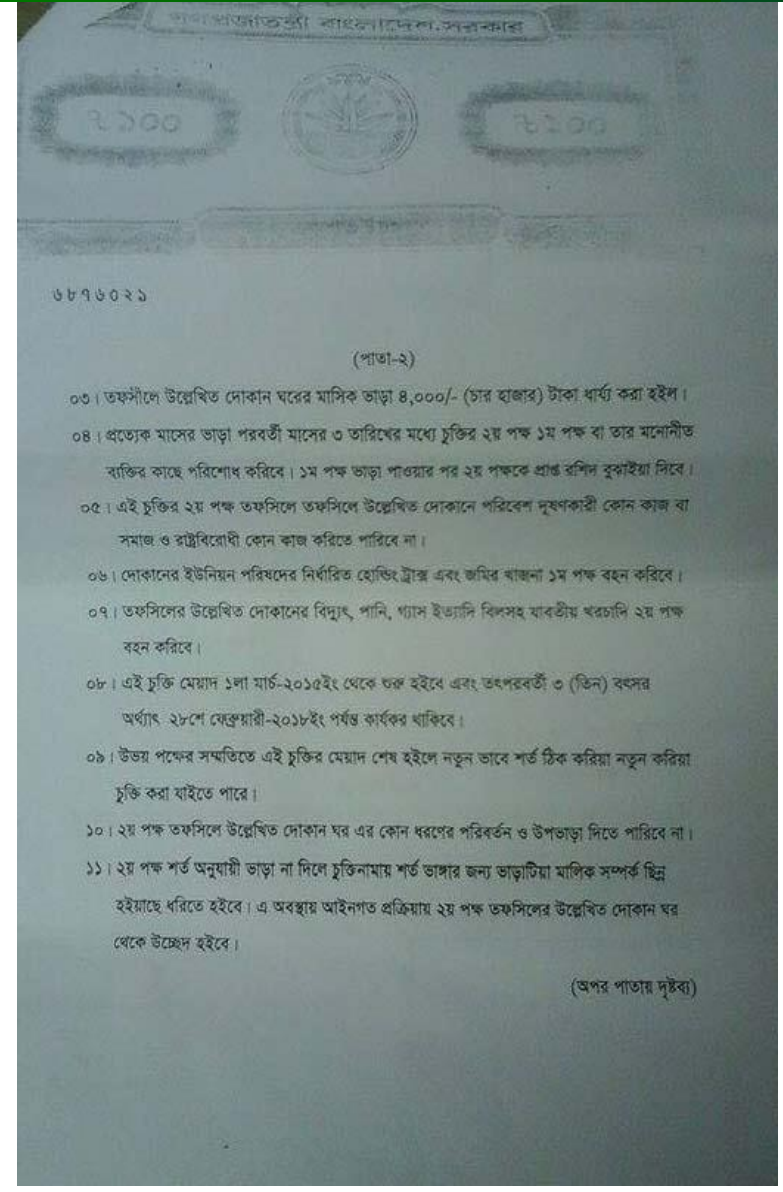
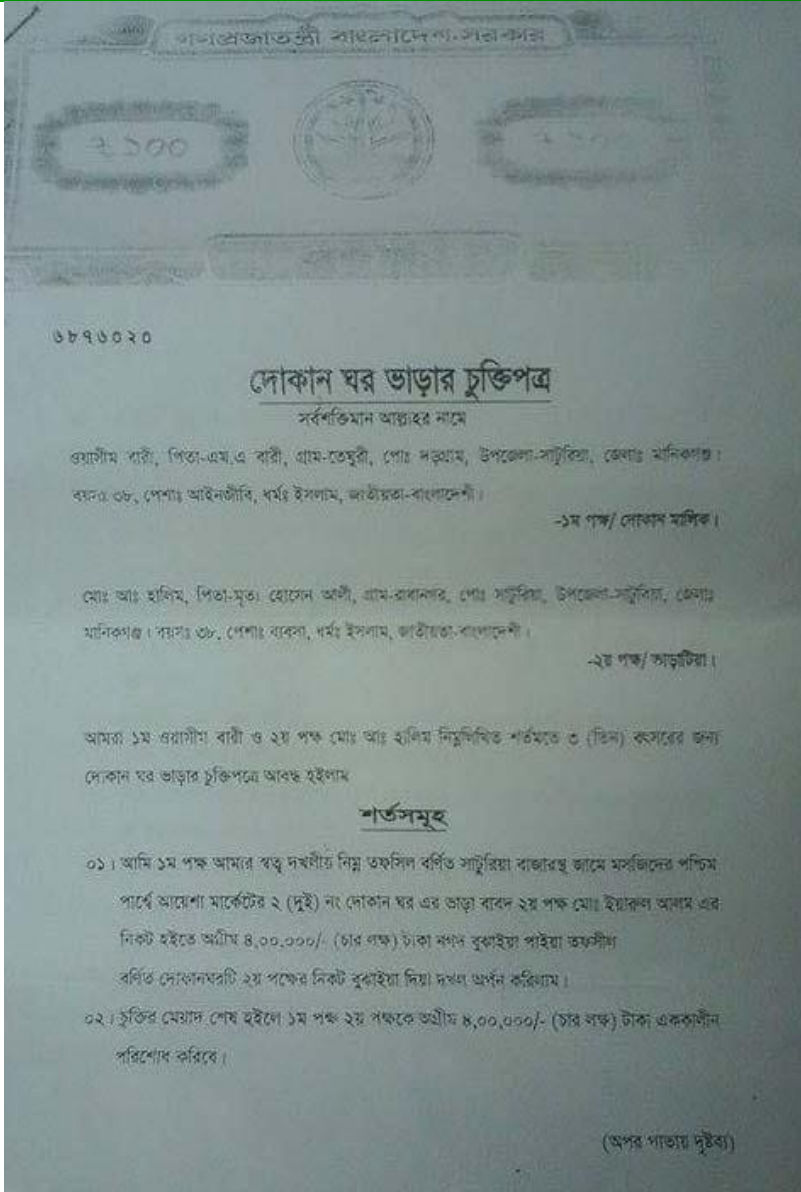
Photographs



Photographs



Photographs



Photographs



২০১৭০৮২

(পাতা-৩)

আমরা ১ম পক্ষ ও ২য় পক্ষ উক্ত দোকান ভাড়ার চুক্তিপত্রের উল্লেখিত শর্ত সমূহ মানিয়া চলিতে বাধ্য থাকিব। আমরা উক্ত পক্ষ শেষায়, খ-জ্ঞানে, সুস্থ মস্তিষ্কে, অন্যের বিনা প্ররোচনায় নিজ নিজ নাম স্বাক্ষর করিয়া উক্ত চুক্তিপত্র সম্পাদন করিলাম।

সাক্ষীগণের স্বাক্ষর

১। আব্দুল হালিম ১। আব্দুল হালিম
১ম পক্ষের স্বাক্ষর

২। আব্দুল হালিম

৩। আব্দুল হালিম ২। আব্দুল হালিম
২য় পক্ষের স্বাক্ষর

তফসিল

সাঁটুরিয়া থানার সাঁটুরিয়া বাজারস্থ সাঁটুরিয়া জামে মসজিদের পশ্চিমে আরোশা মার্কেটের ২ (দুই) নং দোকান।

মৌজা	খতিয়ান নং	দাশ নং	দোকান নং
কাউনার	এস.এ ৮০১	১০২৪ ৪ ভিং	০২ (চার)
	আর.এস ৪১৪	১০২৫ কাত ২ ভিং	
		২১৯৩ ০.২ ভিং	

কম্পোজ করত
আব্দুল হালিম
(আব্দুল হালিম)
সি সাঁটুরিয়া অফিসে।

গণপ্রজাতন্ত্রী বাংলাদেশ সরকার
Government of the People's Republic of Bangladesh
NATIONAL ID CARD / জাতীয় পরিচয় পত্র

নাম: মোঃ আব্দুল হালিম
Name: MD. ABDOUL HALIM
পিতা: মোহাম্মদ আলী
মাতা: হামেদা বেগম
Date of Birth: 23 Oct 1994
ID NO: 19945817085000093

Photographs



গ্রামীণ ট্রাস্ট
সামাজিক ব্যবসায় ইউনিট
প্রত্যয়পত্র


আমি শোভিতা..... আমি গ্রামীণ ব্যাংকের শিখরী কান্ত ০৫/৯ কেন্দ্রের ০৭ গ্রুপের সদস্য। আমি দীর্ঘ ০১ বছর ধরে গ্রামীণ ব্যাংকের সাথে যুক্ত। আমার সাথে মিসেস বাহানা বেগম ০৭ নং গ্রুপের এবং ০৫/৯ নং কেন্দ্রের সদস্য হিসেবে দীর্ঘ ০৭ বছর ধরে আমার সাথে ছিলেন। আমার সাথে পাকাকালীন গ্রামীণ ব্যাংকের সাথে তার লেনদেন ভাল ছিল। সে-সেছায় গ্রামীণ ব্যাংক এর বই বন্ধ করে ২০১৬ সালে। তাহার পাবহার আমার জানামতে ভালো। গ্রামীণ ব্যাংকের সাথে তার লেনদেনের স্বচ্ছতা ছিল।

১৯/৬/১৬
গ্রামীণ ব্যাংকের সদস্য স্বাক্ষর:

নাম: শোভিতা
তারিখ: ২৪/০২/২০২৬

ইউনিট ম্যানেজারের মন্তব্য

শিখরী কান্ত ০৫/৯ কেন্দ্রের ০৭ গ্রুপের ০৭ নং সদস্য শোভিতা ০৫/৯ কেন্দ্রের ০৭ নং গ্রুপের ০৭ নং সদস্য হিসেবে দীর্ঘ ০৭ বছর ধরে আমার সাথে ছিলেন। আমার সাথে পাকাকালীন গ্রামীণ ব্যাংকের সাথে তার লেনদেন ভাল ছিল। সে-সেছায় গ্রামীণ ব্যাংক এর বই বন্ধ করে ২০১৬ সালে। তাহার পাবহার আমার জানামতে ভালো। গ্রামীণ ব্যাংকের সাথে তার লেনদেনের স্বচ্ছতা ছিল।

স্বাক্ষর: 
নাম: শিখরী কান্ত
পদবী: সিনিয়র সিস্টেম





Presented at
32th Internal Design Lab
on February 28, 2016 at GT

